

“只卖9块9”的“隔离险”，葫芦里装着什么药？

“隔离1天补贴1000元，居家躺着赚钱。”“花9块9买个安心。”听起来是不是很动心？在新冠肺炎疫情背景下，一种俗称“隔离险”的保险产品，以保费低、保额高、易投保等作为营销卖点，在网络上不断升温，受到消费者青睐。“隔离险”真像宣传的那么靠谱吗？会不会暗藏风险？记者进行了调查。

“隔离险”热销，低保高赔成营销利器

疫情之下，一些居民因为防控要求，需要居家隔离或者集中隔离。由于隔离风险的存在，“隔离险”的受关注度越来越高，有的第三方保险平台月均投保超过6万件。

“隔离险来一份，人家被隔离是焦虑，你被隔离是赚钱。”“59元买的隔离险，居家隔离期间赔了2800元！”……记者在不少社交平台上都看到了此类与“隔离险”有关的信息推介。

记者看到，互联网平台上推荐的“隔离险”，投保门槛较低，保费有的仅需9.9元，大多也只需数十元。保障时间方面，有的

几十天，有的长达1年，被保险人在保险期间被隔离，可以每天获得几百元至1千元不等的赔偿。此类保险往往同时保障确诊、意外伤害等情况。

在一些旅游出行平台上，乘客在购买机票或者火车票时也会被提醒是否购买“隔离险”。

业内人士表示，从本质上来看，市面上常见的“隔离险”都是一年期以内的意外险附加一定的隔离责任。

清华大学五道口金融学院中国保险与养老金研究中心研究总监朱俊生表示，疫情之下，保险公司能够根据消费者的需要开发相应的产品，具有积极意义。“隔离险”热销，是因为消费者保险意识越来越强，希望有更好的风险保障。

记者调查发现，随着销售规模不断扩大，“隔离险”产品出现了价格恶性竞争的苗头。你卖19.9元，我就卖9.9元，有的公司甚至推出了4元的产品。

好销路背后有“套路”，理赔难等被吐槽

目前市面上的“隔离险”看

起来很美，似乎被隔离了就能获赔，但实际情况是这样吗？

记者在一些网络投诉平台上看到不少关于“隔离险”的投诉，其中理赔难以以及购买机票、火车票被强行搭售等成为投诉重点。

保险公司和一些营销人员在推销“隔离险”时，往往将“隔离获赔”作为最大卖点进行宣传，却对产品的各种限制条件淡化处理。

记者注意到，在腾讯微保平台上销售的大地人产的一款“隔离险”产品，其产品销售页面上“隔离200元/天”被用粗体大字标识，非常显眼，但一些“免责事项”字体却很小。仔细阅读这款产品的条款发现，被集中隔离但未自费支付隔离费用、居家隔离等情况都不在给付责任范围内。

一位保险公司人士告诉记者，在各地的防疫政策中，密集集中隔离是免费隔离，“隔离险”将免费隔离、居家隔离等列为免赔责任的话，意味着消费者投保了“隔离险”也无法获赔，保险就失去了意义。

记者梳理发现，市场上在售的“隔离险”大多在宣传时突出所谓低保费、高保额特点，理赔的种种限制条件却隐藏在销售页面“查看更多”下的《投保须知及声明》和《保险条款》中，消费者若不仔细查看，很容易忽视。

在一些消费者看来，“隔离险”的推出是好事，可以在疫情期间获得更多保障。但从产品宣传和理赔情况来看，一些保险公司有些走偏了，应该把心思更多花在做足保障和做好服务上。

强化监管，保护消费者权益

一些保险从业人员表示，保险公司从稳健经营出发为保险产品设置免责条款是可以理解的，但应按法律要求做出足以引起投保人注意的提示。如果在产品宣传销售时刻意淡化或隐藏免责条款，容易导致销售误导，引发理赔纠纷。“这是保险业的老问题了，该好好整顿一下了。”

专家表示，保险公司在设置免责条款时，内容要细致准确，让消费者一看就懂。在投保流程

设计上，无论是纸质保单还是手机投保，对需要重点提示的关键信息，要在显眼位置提示。

慧择寿险商品中心总经理王寅建议，消费者在购买保险产品时要认真查看保险条款，注重查看条款对被保险人的限定和要求，确保自己满足投保规则。同时，仔细阅读免责条款，有不明白的可以要求销售人员解释说明。

对于一些“隔离险”产品在定价方面出现的随意性，记者了解到，主要原因在于缺乏经验数据积累，精算定价基础不足。

针对保险行业问题，近年来监管部门采取多项措施，重点之一就是严查产品开发设计严重缺乏经验数据基础，追求营销效果，炒噱头、蹭热点等。

受访人士表示，要强化监管，对行业在售的“隔离险”产品的合法合规情况进行全面核查清理，重点查处违法违规及严重侵害消费者合法权益的行为，引导保险公司回归保障本源，强化合规经营意识，提升产品开发管理水平。

据新华社

我国成功发射 L-SAR 01组A星

1月26日7时44分，我国在酒泉卫星发射中心用长征四号丙运载火箭，成功将L-SAR 01组A星发射升空。卫星顺利进入预定轨道，发射任务获得圆满成功。

新华社发



老杨追薪记

“谢谢杨叔！我那5000块钱到账了！”1月21日，“00后”河南籍务工人员小陶在收到自己年前最后一笔工资后，兴冲冲地打来电话。电话那头，“杨叔”叮嘱完小陶后，向他发出了“年后继续来厦门工作”的邀约。

小陶口中的“杨叔”，是厦门市人力资源和社会保障局劳动保障监察支队监察二科的科长杨志阳，一名退伍转业的“追薪老兵”。2010年，转业前夕的杨志阳面对多个安置选择，没有问待遇，只提了一个要求——“我是老兵，在部队里就敢较真碰硬，我愿意去地方上啃最难啃的硬骨头。”

就这样，老杨成为了一名“追薪人”，带领7名同事负责为厦门岛内市属在建工地的工人们追讨欠薪。

“欠薪”是一个老问题，面临许多挑战——比如有的劳动者没有签订劳动合同，也没法证明自己出勤多少天，手里就没了讨薪的证据；有的总包单位违规将工程层层分包，薪酬发放每多过一手，就增加了“欠薪”隐患；有的包工头挪用工人工资作为工程款，制造总包单位“欠薪”的假象等。

1月18日下午，厦门某在建工地的“工头”吴某带着10余名外来务工人员找到老杨，要求其为自己讨回公司拖欠的工资。

“希望政府能够为我们讨回公司拖欠的100多万元工人工资和40多万元的工程款。”

“我们把每个月的工人工资都足额打给了吴某，这里有他自己签字确认的承诺书。”

“工头”和公司间你来我往的几个回合陈述中，双方在欠薪数额方面存在巨大分歧。

在调解现场，除了配合同事进行询问外，老杨一边仔细观察双方的情绪变化，一边用笔飞快地在自己的笔记本上记着：工资金额相差了几十万元，去哪儿了？为什么吴某说公司欠薪，还要签工资结清的承诺书？到底是谁欠了工人钱……

为了还原事情真相，同时避免矛盾激化，老杨和同事们将公司与“工头”分开询问。长达3个多小时的“拉锯”后，老杨和监察二科的同事们终于把“毛球”理顺了——吴某作为“工头”，利用工人与公司间的信息差，将本该发给工人的部分工资

填补了工程成本支出，工人没拿到工钱，转而向公司讨要，公司发现账目对不齐，就暂缓了一部分工资的发放。

“工人都等着拿钱回家过年，让工人直接跟你们对账，差多少你们核对完直接打到工人卡里。”在与同事商议后，老杨为公司负责人提出了“清欠”解决方案。

在给出调解方案两天后，工人们陆续给老杨打来感谢电话。“钱拿到了就好”，老杨短短几个字掷地有声。每接到一个工人的电话，老杨就会在花名册上勾掉一个。如果碰到没来电话的，老杨还会逐一致电去核实工资是否已经收到。

每到过年前，都是老杨和同事们最忙碌的时候。有时举报人在电话里讲一两个小时，老杨也都耐心听对方说完。他说：“一年到头起早贪黑，结果该发的钱没拿到，每个人都会急的。在他们眼里，我们可能就是最后能信得过的人。”

据不完全统计，自2021年年底至今，老杨和他的同事们已经为厦门岛内在建工地的工人们追回欠薪366万余元。

据新华社

我国新发现亿吨级油气区

新华社电 记者26日从中国石化获悉，公司在塔里木盆地顺北油气田新发现亿吨级油气区。据初步测算，该地区将增加资源量凝析油8800万吨、天然气2900亿立方米。这对我国进一步提升能源供应能力、保障国家能源安全具有重要意义。

中国石化西北石油局有限公司总经理王世洁说，顺北油气田位于塔里木盆地中西部，其油气藏类型特殊，具有超深、超高压、超高温等特点，储层平均埋藏深度超过7300米，是世界上埋藏最深的油气藏之一，勘探开发难度大。

2016年，中国石化宣布在顺北油气田勘探取得重大商业发现，成为近十年来塔里木盆地石油勘探的新亮点。此后，中国石化加大科技攻关力度，攻克一系

列世界级技术难题，自主研发形成顺北超深断控型油气成藏理论与关键技术，取得多口井的油气突破和重大发现。2020年，顺北油气田建成百万吨产能。截至目前，顺北油气田累产原油333万吨、天然气14.97亿立方米，成为中国石化“十四五”期间重要的增储上产阵地。

塔里木盆地是中国最大的内陆含油气盆地，盆地面积56万平方公里。在该地区实施勘探开发的中国石化西北石油局有限公司先后发现塔河油田、顺北油气田。其中，塔河油田是我国第一个古生界海相亿吨级大油田。截至目前，中国石化西北石油局有限公司累计探明石油地质储量16.65亿吨、天然气地质储量945.83亿立方米，累计产量超1.4亿吨油气当量，是全国陆上十大油田之一。

重庆扩大长期护理保险制度试点范围

惠及800万职工医保参保人员

新华社电 记者26日从重庆市人民政府新闻办公室获悉，重庆市医保局、财政局近日联合印发扩大长期护理保险制度试点实施意见，规定自今年1月1日起，将长期护理保险制度试点范围扩大至全市所有区县参加职工医保的人员，惠及约800万名职工医保参保人员。

长期护理保险制度是解决失能老年人长期照护服务问题的重要举措。第七次全国人口普查数据显示，重庆市65岁及以上人口比例超过17%，人口老龄化程度进一步加深。重庆市医保局有关负责人介绍，“十三五”期间，重庆在4个区县启动了长期护理保险制度试点，截至2021年底已有约75万人参保，逐步满足了失能人员需求。此次扩大试点范围后，全市职工医保参保人员都将同步参加长期护理保险，以适应

老龄化发展趋势。

在筹资方面，试点实施意见明确，全市长期护理保险费用由用人单位和个人按同比例承担，2022年标准为122元。为不增加用人单位负担，试点期间单位缴费部分将直接从单位缴纳的医保基金中划转，个人承担部分则从职工医保的个人账户里代扣代缴。

在享受待遇方面，试点实施意见规定，无论选择养老护理机构、社区服务还是居家护理，失能人员均按天数享受长期护理待遇。其中居家个人护理标准为每天40元，机构集中护理或社区上门护理标准为每天50元。对此，参加职工医保缴费24个月以上，经医疗机构或康复机构治疗，仍失能达到6个月的人员即可申请。为方便参保群众，申办流程可在手机上完成。