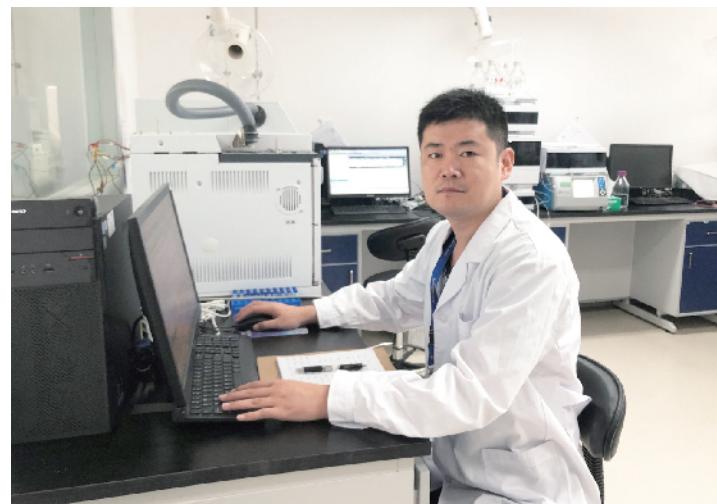


辉煌中国 奋斗有我

魏永吉:为眼病患者送去光明

□本报记者 石海芹



座落于中关村昌平园的爱博诺德(北京)医疗科技股份有限公司(以下简称“爱博诺德”),该公司自主研发出了治疗白内障的一系列人工晶体,给千千万万的国内外眼病患者带去了光明。成立于2011年的爱博诺德能快速取得如此卓越的成绩,离不开公司缔造者“京华奖”获得者、北京市“海聚工程”专家解江冰博士,更离不开围绕在他身边的一大批卓有作为的研究者和管理者。魏永吉就是其中的重要一员。

遵从内心敢于尝试

求学阶段,魏永吉的研究方向是小分子药物合成。2013年,他从北京化工大学硕士毕业后,加入到爱博诺德,担任研发工程师。

回忆当时的就业选择,魏永吉表示,在拿到了北京几家大型制药公司的录用通知后还是很犹豫,因为他也在关注着具有较大成长空间的初创公司爱博诺德。那时爱博诺德的第一代人工晶状体还没有取得注册证,公司没有收入来源,一直在“烧钱”,是一家名副其实的初创公司。

一边是发展稳定、收入不错的大公司,一边是收入不高,但成长空间较大的初创公司,魏永吉选择了后者。虽然这对他来说是一种冒险,但魏永吉的想法很简单,他说:“虽然薪资不比其他公司高,但当我想到这家公司很可能是国内第一家能自主研发生产高端人工晶状体眼科医疗企业,想到公司的研究领域是真正正能为老百姓服务,想到在一家初创公司通过自己的努力能够获得最大的机会,我与爱人(当时还是女朋友)商议后,果断地加入了爱博诺德。”

魏永吉的判断没错,他很庆幸自己的选择。经过三年多的积累,爱博诺德厚积而薄发,2014年,他们自主研发生产的国内首款拥有自主知识产权、有高端屈光功能的可折叠人工晶状体面世,打破了跨国企业对白内障人工晶状体技术和市场的垄断,中国白内障患者用上了中国产的高品质低价格可折叠人工晶体。魏永吉见证了这历史性的一刻。

甘做科学苦行僧

事情往往并不是一帆风顺。在实际手术操作时,医生们遇到了困扰。手术时,医生需要用辅助器具将晶体推注到患者眼睛,但因材质等原因,晶体放入推注器后存在推注不畅的问题。

为解决该难题,魏永吉和另外两个材料专业的博士组成研发团队,齐心寻找解决途径。那段日子,他们苦心钻研,废寝忘食,每天待在实验室想方案、做实验。

魏永吉清楚地记得,国庆节前,他们终于又研制出一个配方,马上进行试验,结果很成功。可当国庆节回来上班再次试

验时,结果却令人失望。他们发现由于天气变冷,配方效果比上次试验差了很多。他们又一次失败了。“领导也很重视,有一次解总出国后,刚回到公司连办公室都没去,直接找我们讨论研发进展。当时,我们已经感觉到他在倒时差,十分疲惫,但还是第一时间与我们讨论下一步的试验方向,提出改进策略。”对于那一段生活,魏永吉说,“我们的压力很大,有时甚至是绝望的,做了无数次试验,设计时总是信心满满,感觉这个肯定能成,效果肯定很好,却无数次被泼了冷水。”

再难也要坚持不放弃。魏永吉在那段时间里,一心扑在这个课题上。他不但每天加班到很晚,还主动放弃了周末休息时间,半夜睡不着时也思考方案,有一点灵感就赶紧记在笔记本上。家人和同事都戏称他已陷入痴迷状态。“搞研究像走迷宫,我们知道目标就在那里,也知道有一条通向目标的路,关键在于寻找这条顺畅的道路,而不是钻进死胡同。有时为了纠正错误要大刀阔斧,退回原点从头再来,遇到三岔路口更需要准确的预

判。”心里装着这个信念,魏永吉始终认为,只要业界有成功案例,他们肯定也能做出来。

功夫不负有心人,一次次失败后,魏永吉用半年时间找到了合适的方案。他突破性地在推注器做了特殊的材料处理,巧妙地解决了推注不畅难题。看着“中试生产测试达到与国外竞品相同的效果”总结汇报邮件发出时,魏永吉开心极了,他说“这种开心更多的是觉得自己是个有用的人,是有价值的,是一种自己对自己的认可”。该推注器与公司研发的可折叠人工晶状体组成的预装式人工晶状体系统,为国内首创,技术比肩国际先进水平,是目前国内唯一自主研发、中国制造的预装式人工晶状体系统。因缩短了医生的手术过程,减少了感染发生率,上市后受到眼科专家的推崇。

为眼疾患者送去光明

爱博诺德没有停下前进的脚步,公司研发生产的系列国产人工晶状体已覆盖全国上千家眼科医院或综合医院眼科,累计为百万名白内障患者送去了光明。产品上市后,大幅降低了患者的手术费用,减轻了国家的医保负担。

魏永吉也没有停下探索的脚步。他先后参与研发了国际唯一肝素改性疏水性丙烯酸酯人工晶状体、角膜塑形镜护理产品、眼科试纸、粘弹剂等人工晶状体及眼视光周边产品等,还主持建设了国内第一条硬性接触镜护理产品全自动生产线,目前产品正在进行临床试验。

紧张忙碌的工作之余,魏永吉还挤时间学习充电,作为项目骨干参与公司承担的国家重点研发计划《新型高分子眼科功能性植入材料的研发和应用》,截至目前,魏永吉已经申请发明专利13项,其中两项正在

进行国际PCT申请。

凭借出色的研发能力及管理能力,短短几年时间,魏永吉从一名大学毕业生,成长为一名带领一支由13人组成的研究团队的研究经理,承担了诸多新产品的研发工作。

“我的团队大部分是应届毕业生,我也是从应届毕业生一路走来,深知不是所有人都能够很快完成学校思维到企业思维的过渡。”因此,魏永吉一方面毫无保留地将自己的知识、经验传授给团队成员,一方面注重因材施教,对于领悟力高、自己会思考的同学,采用比较宽松的带领方式,充分授权。“我的任务是在他们走错路时及时纠正,确保他们一直在正确的道路上。更重要的是我要做好事情,做他们的榜样。做事积极主动、分析事情准确果断、解决事情快速不拖泥带水,这样慢慢也会感染他们。”魏永吉在带领团队成员一起成长的同时,也形成了自己独特的管理模式。在他的带领下,团队成员靳林、王珍珍等快速由应届毕业生成长为高级研发工程师,并可以独立负责研发项目,其中王珍珍还获得了2018年“北京青年榜样”荣誉称号。

魏永吉在公司拥有良好的口碑,被公司全体党员推举为党支部副书记,协助支部书记组织开展党建工作。他充分发挥党员先锋带头作用,积极参加党组织的各项活动。每年的全国爱眼日、科普宣传日,他都跟随公司党支部志愿服务队走进社区、学校,为社区老人进行白内障知识普及、眼科疾病筛查,为青少年讲解近视防控知识。目前,这一志愿者公益行动已经成为公司坚持多年的文化品牌。

干一行、爱一行,魏永吉说,能把自己所学的知识用到实际工作中,并能创造出价值,为眼病患者带来光明,他觉得活得踏实,很有意义。

夏兰:“当家作主”方阵最年长的队员

□本报记者 刘欣欣

62岁的夏兰是朝阳区工会当第一批招录的返聘人员,现任安贞街道工会服务站常务副站长。今年,她成为了国庆群众游行第7方阵中最年长的一名队员。

第7方阵的主题是“当家作主”,由2300多名队员组成,其中有1000名朝阳群众和1300多名北京联合大学的学生。

10月1日晴空万里,阳光普照,上午11点30分,夏兰和方阵队员迈着矫健的步伐,挥舞着手中的红绸英姿勃发、步伐整齐地走向天安门。

“那时,我的心情也由最初的兴奋变成了紧张和激动,我不停地告诫自己,一定要把步子走好,把动作做到极致,为祖国争光,为国庆献礼!”夏兰回忆着告诉记者。受阅时间只有短短的两分零九秒,但在这背后的日日夜夜却凝聚了夏兰洒下的无数汗

水。参加国庆群众游行方队训练是从7月下旬开始的,那正是北京最炎热的季节,骄阳似火。

夏兰虽然是方阵中年龄最大的,但训练的热情和标准绝不亚于年轻人。“每天长达八九个小时的训练,那威严的训练口号还依稀回荡在我的脑海里,60公分的步伐、45度的仰望、8颗牙齿的微笑、以及65人组成的整齐排面。”夏兰每天要反复训练数十次,每个动作要重复上百遍,经常是衣服湿透了、嗓子喊哑了、腿脚麻木了。

队员们还要加强体能训练,5至10公里的健步走,别的队员是走下来的,而夏兰则要求自己一定要跑完全程。

夏兰家住在昌平区天通苑,在10多次合练中,每一次合练都是凌晨3点起床赶赴集结地。尤其是9月份的三次全要素演练,

中午不到11点她就赶往集合点,第二天清晨7点多才能回到家中,近20个小时不能休息。

“这一切对我来讲既是体能的考验,也是意志的磨练,更是精神的历练。我们的训练既艰苦又枯燥,但我始终秉持一个信念就是要以最高的标准最高的质量圆满完成任务,以身作则。”夏兰笑着说。

由于是方阵中年龄最大的队员,从领导到同事大家都很关心她的身体,经常问:“夏大姐,能行吗?”她总是微笑着回答:“把疑问句变成肯定句,行!绝对行!”

训练场中作为临时党支部书记,夏兰更是积极地协助中队长做好队员的思想教育工作。“队中的许多年轻人就像我的孩子一样,他们是被父母宠爱长大的,没吃过苦,没有经受过挫折,面对高强度的训练有些吃不消。”

于是,夏兰就主动地与他们促膝谈心,带着对伟大祖国的深切情怀告诉他们:“也许我们生长的时代不同,也许我们肩负的责任不同,但是我们热爱祖国的拳拳之心是同样的,我们要把使命感、光荣感、责任感和幸福感融入到训练中。”

年轻人的思想疙瘩解开了,从此她又获得了一个新的称呼——“热心大姐”。

73天的训练,作为方阵中年龄最大的队员,夏兰不仅没有掉队,还经常为整个方阵、训练骨干做示范、当标兵。

“这刻苦的训练源于责任,因为对祖国的热爱、对组织的感恩、对队员的信任。让我感到再苦再累也是值得的。”夏兰说,这73天的训练时间不算长,但这73天走过的路却值得每一个人一生珍藏。

