

# 美国牛肉从这里走向中国餐桌

位于密苏里河边的奥马哈市是美国内布拉斯加州最大城市。尽管“股神”巴菲特住在这里，但原先知道它的中国人并不多。如今，这个被称为“通往美国西部门户”的城市，有望在中国家喻户晓。

2003年因疯牛病疫情暴发，中国停止从美国进口牛肉。2017年4月，中美双方决定建立中美全面经济对话等4个高级别对话机制，启动中美经济合作“百日计划”，作为“百日计划”的早期成果之一，中国牛肉市场今年重新对美国牛肉开放。

根据有关协议，输华的美国牛肉必须是30月龄以下的剔骨肉和带骨牛肉；有完善的记录，可以保证追溯到牛的出生农场；在中国口岸入境时，不得检出中国法律法规禁止的非天然产生的兽药、促生长剂、饲料添加剂和其他化合物，包括莱克多巴胺（俗称“瘦肉精”），不然将被退回。

时隔近14年之后，第一批进入中国市场的美国牛肉来自大奥马哈食品加工公司。6月14日，大奥马哈首批输华牛肉举行装车仪式，州长彼得·里基茨到现场祝贺。

“能成为第一家恢复输华牛肉的美国公司，我们靠的是好运气和全体员工的辛苦工作。”公司总裁亨利·戴维斯微笑着对新华社记者说。

身材瘦削、戴副眼镜的戴维斯人很斯文，讲话简洁明晰，透着美国西部人的直爽和朴实。他说，美国农业部公布了有关输华牛肉相关要求的细节后，公司上下“24小时连轴转”，好在公司此前已向68个国家出口牛肉，在肉源、质量、物流等环节上已胸有成竹。

“我们公司规模中等，但产品出口的国家数量是美国同类企业的两倍多。”戴维斯说，“日本、沙特恢复进口美国牛肉时，我们都是第一个出货的。”

戴维斯介绍说，公司是其祖



图为11月3日，在上海的一家超市内，工作人员在向消费者介绍美国牛肉。

父所建，到他这里已是第三代，拥有职工1150人，年销售额17亿美元左右。与很多同行不同，戴维斯经营理念是“小而美”，从不盲目扩张，而是坚持投入巨资进行技术创新，不断提高生产效率，坚持最高的质量和安全标准。“我们每天加工2400头牛，近期维持在这个规模。我们没有债务，也没有贷款，经营自主而灵活，使得我们多次安全度过产业风暴。”

戴维斯的“发小”、公司副总裁安杰洛补充说，他们结合多年实践经验，对牛肉加工生产线的诸多环节做了具有自己知识产权的改进和提高，所以他们很少允许媒体进入工厂核心区拍摄。因为拥有独特的真空吸塑包装技术，他们生产的冰鲜肉可以在冷藏状态下保鲜30天，最大限度地保留了牛肉的营养和口感，特别受到年轻消费者的青睐。

大奥马哈加工车间虽几经扩建，但始终没有搬离戴维斯祖父最初选址地点奥马哈。戴维斯解

释说，他们工厂方圆400公里内的牧场水草丰美，玉米产量高，是美国优质牛肉主产区。以玉米为主要饲料的牛肉脂肪含量高，肉质嫩滑多汁且无草腥味。

戴维斯“从源头上控制质量”所言不虚。在距离其公司约一小时车程的一个家庭牧场，记者见到了和大奥马哈合作多年的牧场主比尔·佩利特。每年春夏之交，年近七旬的佩利特和两个儿子将从佐治亚州优选的月龄6至7个月的仔牛转移到这里用玉米喂养。其间，仔牛的体重将由两三百公斤增加至出售时的五六百公斤。他们将DNA检测、耳标电子身份证等高科技手段运用到牧场日常管理中，确保仔牛基因优良和来源可溯。

记者看到，制作饲料、投喂等工作全部由机器辅助完成，自动化程度很高。佩利特表示，他们拒绝使用激素、抗生素等化学添加剂，坚持生产纯天然的有机牛肉，所有这些都由政府认证的

第三方进行检查监督。

谈到与中国的牛肉贸易，佩利特说，虽然饲养符合中国要求的牛成本较高，但能将高品质牛肉供应给中国消费者，一切付出都是值得的，“每个国家都有自己独特的资源，相互贸易能够取长补短，世界将变得更加美好。”

戴维斯指出，美中恢复牛肉贸易，对两国无疑是互利双赢，中国消费者获得了美国优质牛肉，美国企业和产牛地经济受益于此。

美国肉类出口联合会负责新闻媒体的副会长乔·舒勒在接受新华社记者采访时透露，6月至今美国输华牛肉共1102吨，价值1260万美元。

“这个数字还不小。目前符合输华牛肉标准的肉源有限，这个市场需要几年才能成熟。”展望未来，舒勒充满信心：“美国输华牛肉企业均对中国市场前景看好，我们认为美国牛肉企业（在中国）有了个很好的开始。” 据新华社

## 美国三个航母打击群将在西太平洋举行军演

新华社电 美国海军第七舰队8日发布消息称，将于11日至14日在西太平洋举行由“罗纳德·里根”号、“尼米兹”号和“西奥多·罗斯福”号三个航母打击群共同参加的军事演习。

本次军演是三个航母打击群继2007年在关岛附近海域参加演习以来的首次集结。其间，航母打击群将在国际海域协同开展防空、监视、补给等海上训练，以及空中防御、近程协作等演习任务。

美国太平洋舰队司令斯科特·斯威夫特说，此次军演旨在向外界展示美国海军调动多艘航母开展协同作战的能力，同时彰显美国海军维护地区稳定的决心。

航母打击群被视为美国军力的象征，一般由航母、巡洋舰、驱逐舰、潜艇等6至10艘舰艇和大量战机组成，一个航母打击群编队人员可达7500人。

## 欧盟加快发展低排放和零排放汽车

新华社电 欧盟委员会8日提出旨在加快低排放和零排放汽车发展的“清洁移动”方案，为以后生产的汽车制定了新的排放目标，即同2021年水平相比，在2030年将二氧化碳排放减少30%。

官方数据显示，欧洲的汽车销量比金融危机前有明显下降。因此，欧盟委员会说，欧盟应当抓住汽车行业变革的机遇，加快发展低排放以及零排放汽车。

“清洁移动”方案还包括有关领域应对气候变化的长期战略、关于交通工具和道路基础设施等的立法倡议、在欧洲促进对可替代能源基础设施投资，以及发展清洁燃料补给站等措施。

这是继今年5月“移动的欧洲”方案之后，欧盟委员会又一个在交通领域减排的方案。这些举措有助欧盟实现其《巴黎协定》承诺，欧盟还认为可以借此推动创新。

## 新研究说哺乳动物还会“硫呼吸”

新华社电 人们知道，包括人类在内的哺乳动物呼吸氧气并以此产生能量。日本东北大学一项新研究发现，硫也可以在哺乳动物细胞中发挥类似氧的作用，研究人员将此称为“硫呼吸”。

许多食物中存在含硫化物，在许多哺乳动物的细胞中也能找到含硫化物。但对于这些物质在细胞中的作用，过去了解还不深入。

日本东北大学等机构研究人员在英国《自然·通讯》杂志新一期上报告说，他们发现了细胞中的“硫呼吸”机制。在氧呼吸中，氧气会进入细胞中的线粒体，在其中反应并产生能量。本次研究发现，名为CARS的酶可以在线粒体中推动生产含硫化物，这个过程中同样可以产生能量。

研究人员说，这是首次在人类和其他哺乳动物的细胞中发现“硫呼吸”机制。这种机制可以让细胞在没有氧的条件下产生能量，从而在某些情况下避免氧化剂给细胞造成损伤。在此基础上进一步研究，有助于探索治疗与氧化剂损伤相关的一些呼吸系统疾病、心脏疾病以及癌症等。

# 脱欧谈判加速 四大难题待解

欧盟和英国定于9日到10日在布鲁塞尔举行第六轮“脱欧”谈判。由于前五轮谈判未能取得实质进展，进度慢于预期，所以双方近日都释放出希望“加速谈判”的信号。然而，欧盟和英国想要取得突破，仍将面临四大难题。

一是“分手费”金额。英国首相特雷莎·梅9月在佛罗伦萨演讲时说，2019年3月“脱欧”后，英国需要大约两年的过渡期，其间英国会支付欧盟预算。据估算，这笔钱约为200亿欧元。但欧盟方面认为，除此之外，英国还应履行作为成员国时的承诺。

欧盟委员会一名高级官员向记者解释说，英国和其他欧盟成员国共同签署和资助了一系列项目，有的项目长达数十年之久。英国想要退出，就必须清偿应该承担的费用。另外，不少英国人仍在欧盟机构工作，英国还应该负担这些人的养老金。

根据媒体披露，欧盟向英国开出的“分手费”高达600亿甚至1000亿欧元。上述官员拒绝证实具体金额，但强调如果英国拒

绝付钱，双方将无法达成协议。

对欧盟和英国来说，“分手费”金额不仅涉及实际利益，更牵连政治因素。目前来看，欧盟在分手费问题上立场极为强硬，英国除了让步，似乎别无选择，因为只有首先解决这一问题，谈判才能触及更重要的议题。英国脱欧事务大臣戴维·戴维斯此前暗示，英方很可能在“分手费”问题上作出一些妥协，以换取欧盟在其他议题上的让步。

二是“过渡期”安排。特雷莎·梅表示，过渡期间，英国和欧盟“应继续根据现有条件进入彼此市场”。英国商界同样支持设立“过渡期”，认为此举能够最大限度地减少“脱欧”对英国企业的冲击。

但欧盟对这个问题持不同立场，且内部意见不一。欧盟首席谈判代表米歇尔·巴尼耶说，为了让英国有序脱欧，可能需要一段过渡期，但在此期间，要维持欧盟的全面监督和管理，维持英国的经济现状和所有义务。

英国《金融时报》报道，出于“政治原因”，一些欧盟成员

国可能不会支持设立“过渡期”，这些国家不愿意看到英国在“脱欧”后仍能像之前一样进入欧盟市场。欧洲议会第一大党团人民党党团主席曼弗雷德·韦伯明确表示，英国“脱欧”之后，“绝不能一切照常”。

即便欧盟和英国都同意设立“过渡期”，谈判时间也非常紧张。由于具体谈判过程需要数月之久，双方能否在今年12月启动相关谈判成为关键。

三是未来的贸易协定。英国脱欧事务大臣戴维斯表示，英国政府希望在2018年10月前完成谈判，与欧盟达成两份协议，一份是“分家”协议，包括设立为期两年的“过渡期”，另一份是关于未来贸易安排的政治协议。两份协议“不可分割”，将一并提交给议会批准。

目前，英方表示要与欧盟达成一份全新的贸易协定，既不同于“挪威模式”，也不同于欧盟与加拿大所签的自由贸易协定。但欧盟方面认为，英国的想法不切实际。巴尼耶表示，单一市场是一整套的法则与标准，其完整

性不容谈判，要么身在其中，要么身在其外。

四是谈判主导权问题。在前五轮谈判中，欧盟一直掌握着主导权，内部要求英国付出政治和经济代价的声音不断，而英国相对弱势。欧盟“底气”主要来自两方面：首先，英国“脱欧”不仅没有在欧盟内部引发示范效应，相反让欧洲大陆国家更为团结；其次，欧洲范围内，民粹主义暂时退潮、经济复苏势头良好等因素让一体化进程重获发展动力。

相比欧盟，英国对加速谈判的需求更为强烈。因“脱欧”困局的不确定性，英国已经面临经济和金融业发展阻碍，英国保守党政府的权威和能力也多次遭到质疑，其在“脱欧”进程中的表现关乎英国国内稳定大局。

英国认为，欧盟应该在谈判中保持灵活性，与英方共同解决问题，因为如果最终达不成协议，只会两败俱伤。然而，目前来看，英国在这场“1对27”的比拼中难占上风。

据新华社