

“三八”特稿
职工故事
行进京华大地 讲述精彩故事
线索征集邮箱: ldwbyw@126.com

倾情医药创大业

——记北京科园信海医药经营有限公司董事长于锐

□本报记者 余翠平



“心有多大，舞台就有多大！”这句话放在北京科园信海医药经营有限公司董事长于锐，身上再合适不过了。

1990年，从哈尔滨医科大学预防医学系毕业后，于锐开始在北京同仁医院从事医师工作；1996年至2000年，在香港联邦制药有限公司担任北京经理；2000年至2002年，担任中信医药实业公司业务部经理；2003年—2008年，担任北京科园信海医药经营有限公司总经理助理、副总经理；2008年至今，担任北京科园信海医药经营有限公司总经理；2012年，兼任北京科园信海医药经营有限公司董事长。这一串辉煌的成长轨迹，正是于锐拼搏奋进结下的灿烂果实。

企业业绩 持续高速增长

自1990年工作以来，于锐一直工作在中国医疗及医药商业领域第一线，她付出了超过常人的汗水和辛苦，在她和同事的努力下，北京科园信海医药经营有限公司由小到大，由弱到强，由一家单一的药品销售企业发展成为一家集医院药品供应、跨区域商业分销、医疗器械耗材销售、疫苗销售及零售药品销售服务业务于一体的大型综合性医药经营企业。业务区域由北京辐射到全国，从单一医院销售业务模式拓展为包含进口及保税业务、分销服务、专业物流配送、IT技术服务等综合服务体系。

目前公司注册资金达到3亿多元，先后为1000余人次提供了就业岗位，并荣获2014年“首都劳动奖状”、北京纳税A级信用等级单位等荣誉；自2009年至今，于锐连续多年被北京市中关村丰台科技园区、丰台区授予“优秀企业家”称号。其职业化的工作态度、敬业精神和专业水

平，得到医药行业内的普遍认可与赞扬。

在公司的创业发展、经营管理中，于锐以全部的身心投入到所钟爱的事业，为公司的经营和发展呕心沥血，使公司取得了优异成绩。可以说科园信海迅速发展壮大，是于锐十多年来勤勉敬业，竭诚奉献的结果。

在于锐担任公司重要管理者期间，科园信海从2002年销售5.79亿元到2014年销售157亿元，连续多年以超过30%的复合

增长率高速增长，实现利润2.66亿元，缴纳各项税费2.31亿元，在医药领域市场成为主力企业之一。

首批通过 新版GSP认证企业

“我们要有梦想，要做就做最优秀的！”于锐在企业发展中，创造性的提出要成为大健康领域价值链最优秀服务商；行业效率最佳和引领创新领导者的愿景及

诚信、责任、创新、共赢的核心价值观，为企业的发展确立了指导思想。

2015年，公司尽管面临行业政策调整、供应商、竞争对手及自身发展的诸多压力，依然实现了总体规模高于行业平均水平的快速成长。在客户合作方面，公司积极探索新型合作模式，拓展分销网络，深化服务；提供医院运营管理及供应链协作的IT解决方案，方案包括了信息化建设、院外SPD中心、院内SPD中心、智能化药房建设、专业服务体系五大模块，各模块在专业管理体系指导下，支持科园信海为医院提供多元化的供应链创新模式，在不断加强客户黏性的同时，科园信海也成为客户信赖的标杆企业。在互联网医疗和对接未来的电子处方开放政策的大背景下，公司积极探索跨境电子商务、大健康业务模式及医患管理平台。

为满足业务发展需求，科园信海不断夯实质量保障体系及物流基础建设。成为北京市首批通过完成新版GSP认证的企业。在北京多地开展物流建设项目，推行实施WMS仓储管理系统的基础上，挖掘和开发系统功能，提升运作效率，并积极开发TMS运输管理系统，大大提高物流服务水平。同时，公司也积极探索医药冷链技术与发展，于锐与其团队科学并创新性地建立了一套“医药冷链产品质量管理规范”，确立了公司在行业内的冷链管理领先地位。公司成为《医药冷链物流温控设施设备验证性能确认规范》国家标准的主起草单位之一；成为《医用冷藏车验证性能确认团体标准》的牵头单位。

学术交流 推动行业发展

推动行业进步、交流与规范是摆在各企业和带头人面前更为

艰难的重任。于锐在领导企业不断走向发展壮大的同时，始终不忘通过企业平台带动医药行业学术水平的发展、标准的确立与规范。

近几年，于锐积极通过各种学术交流、行业交流来推动整个行业的发展进步。先后主办了北京科博会医药国际高峰论坛；北京地区药学会学术年会；中国产业发展促进会医药高峰论坛、北京药学会学术沙龙等等。同时，公司还积极加盟中国产业发展促进会、北京药学会、北京医药行业协会、中国医药商业协会、中国经贸导刊等行业协会，与各相关单位一起，在实行业务管理、加强信息交流、促进沟通协作、维护市场秩序等方面，提供良好服务，与各级政府监管部门一起，保障了首都医药行业的规范、有序、良性的发展。

“把爱送到 需要的地方”

“作为企业，在追求回馈社会高质量、高品质的医疗增值服务之外，我们还要承担起更多的社会责任，把爱送到需要的地方！”

于锐是这么说的，更是这么做的。科园信海在2003年非典、2004年东南亚海啸、印尼地震中，成为部队及地方政府最有力的保障、组织、支持力量；并于2008年捐助了内蒙古通辽市巴塔塔科园信海希望小学。

2009年，科园信海为桑梓助学基金会捐助10万元。自2012年起，于锐先后对北京市丰台区长辛店镇的特困家庭学生予以资助，共帮扶学生26名；持续开展针对玉树称多特困藏族同胞爱心帮扶计划，从爱心校服、到阅览室、到助学基金，就是为了让更多的贫困学子完成学业，成为国家的栋梁之才。



电力拉线不容0.1毫米误差

——记“职工技协杯”配电网线路大赛冠军韩国强

□本报记者 张江艳 文/摄

在北京市2015年“职工技协杯”配电网线路大赛决赛现场，来自城市照明管理中心的80后小伙子韩国强凭借一手电力拉线的绝活儿获得了冠军。他制作的拉线严格标准，不容0.1毫米的误差，获得全场评委的高度赞誉，并将他制作的拉线样品定为教学标准。在这次行业技术大赛上能够获得如此高的肯定，与韩国强过硬的技术积累和近几个月的辛苦训练分不开。

别看韩国强还很年轻，他已经进入电力行业将近8年了。2008年，韩国强来到北京城市照明管理中心，当上了一名电工。在学校里学的都是理论，工作中第一次爬杆训练，韩国强和其他新兵一样有点犯怵。在师傅的鼓励下，当他第一次站在高高的电杆上，他在工作中忘记了胆怯，

开始进入状态。白天，他刻苦地进行训练，晚上他去师傅宿舍请教技术要领。就这样，电缆的T接、灯具接线、“三遥”系统、变压器操作等等路灯基础建设的每一项工作，他都是经过学习、观摩、实践、提问、总结、掌握这些步骤，让自己真正会做。

去年7月，韩国强与几个同事一起报名参加了北京市“职工技协杯”职业技能竞赛配电网线路比赛。面对很多经验比自己丰富的技术大腕儿，韩国强也感觉到了压力山大。从进入初赛以来，韩国强将自己全部精力放在比赛上，每天利用休息时间进行练习，不放过一分一秒。

“那段时间，我们一遍又一遍地跟比拇指还粗的钢线较劲，经常是手上带血进行训练，衣服也湿透了，但是谁都没有顾上休

息。大家这样密集训练就是为了达到最好的状态。”韩国强说，决赛前夕，正赶上国庆假期，单位为他们几位选手安排了集训，训练强度很大，回想起当时的场面，韩国强说，这次比赛也是一场自己战胜自己的战斗。

制作拉线是此次实操比赛的重头戏，为的是防止电线杆倾倒，要求钢线一头牵引电线杆，一头固定到地面上。拉线制作包括杆上和地面两项作业，标准高，制作难度大。在日常训练中，韩国强对各项工具和材料进行分析，如何制作的更快，更精。白天工作，晚上他利用休息时间对于拉线制作的主要材料进行了练习，如拉线抱箍、UT型线夹、楔形线夹、花篮螺栓、心型环等材料。在训练中，韩国强身上总是装着一把尺子，按照标

准，他不允许自己出现一丝误差，小到0.1毫米都不能出错。

正是这样的自身严格要求，韩国强在强手如云的决赛中成为佼佼者，一举获得冠军。在比赛后，他制作的拉线获得全场评委的高度赞誉，并将他制作的拉线样品定为教学标准，这对韩国强来说，是最值得骄傲的肯定。

技能之星
协办：北京市职工服务中心
(北京市技术交流中心)