

节前汽车租赁火爆 租金翻了三至五倍

# 你会选择租车回家过年吗?

专家提示:租车前要细看合同为妙



□本报记者 马超 盛丽

随着春节的脚步逐渐临近，不少身在异乡的人踏上了返乡的旅程。火车票难买、飞机票太贵，要是有辆车就好了……近些年，不少人都萌生了这样的想法——租辆车回家过年。据了解，节前汽车租赁市场十分火爆，今年春节，你会选择租车回家过年吗？

## 租车回家便捷又划算

早在今年1月初，老家在江苏的王先生便开始盘算租车回家过年的计划。“往年我都是坐火车或者是长途车回家过年，先不提抢票难的事，提早向公司请假不被批、行李多扛着费劲这些都是返乡路上必须攻破的一道道难关。”王先生抱怨道。

去年“十一”假期，王先生体会了一次租车旅游的便捷。“租车很方便，价格也算合理。”于是他想到在这个春节也租车回家过年。“我在微信上招呼老乡们一起租车，没想到一会儿功夫就凑齐了人。”大致车型、价格、租赁时间……经过一番商量，王先生最终在汽车租赁公司预订了一辆中等价位的轿车。“这回不用提前向老板请假，也可以避开火车站拥挤的人群啦。”

除了避开人群，还有一些打算租车回家的人看重的则是出行的价格。市民张女士老家在四川，以往她过年回家都是坐飞机。“实在是不想花太多时间抢火车票，所以工作后基本上都是坐飞机回家。”张女士介绍，虽然坐飞机省时又省事，但是成本却不低。

“出了机场，还要再换大巴，下了大巴再走一段路才能到家。”在听说公司不少同事开车返乡能降低出行成本后，张女士也决定今年租车回家过年。“我男朋友也是四川的，我们可以换着开。”

据了解，2016年春节期间，全国收费公路继续实施免收小型客车通行费政策。2月7日零时至2月13日上午10点，7座及以下载客车辆以及允许在普通收费公路行驶



的摩托车免费通行。其中，普通公路以车辆通过收费站收费车道的时间为准，高速公路以车辆驶离出口收费车道的时间为准。这个政策无疑让开车返乡者又节省了一笔开支。

## 节前租金翻了三至五倍

租车市场火爆，从租金的变化就看得出来。在春节前，租车基本是一天一个价，两天之内价格就翻了近3倍，多的已经达到5倍。这是记者通过神州租车、PP租车网等网站节前和节后数据对比发现的结果。

在神州租车网站上，记者以门店里可搜索到标价最便宜的丰田致炫1.3L自动挡作为参考，这款车市场售价不过5万~8万元，如果从2月6日上午10点取车到2月13日上午10点还车，一共7天时间，在北京大兴枣园店的价格

是每天382元，7天一共2674元，在重庆上清寺门店则是每天413元，7天需要2891元。而这款车在首页上显示如果到2月18日在上海租车，回归到正常的水平，才71元每天。

通过数据分析可以发现，丰田致炫租车价格在北京上涨了5.38倍，在重庆则上涨了5.82倍，接近6倍。租车市场的火爆，真的让“乌鸡变凤凰”，春节期间租丰田致炫的价格，日常可以租7座的别克GL8、北京现代IX35或者丰田汉兰达SUV，再加100多元，甚至可以租宝马3系车了。

虽然租车价格很高，但是记者发现，神州门店里目前可供选择的车辆并不多，在大兴枣园店不到10余辆车可选，而在重庆上清寺店也不过20余辆，搜索页面一页就显示完毕。

在PP租车网，租车价格上涨也很明显。节前节后价格变化

大，以大众宝来经典1.6L自动挡为例，从2月2日租到2月3日，租金为日均141元，而到2月6日，租金立即上涨到394元每天，相距虽然只有短短的3天，但价格扶摇直上，上涨了2.79倍，这上涨幅度和速度要放到股市，肯定是极其不正常，会被立即“熔断”。而到了2月23日，也就是过完正月十五，价格直接回落到每天129元。搜索2月6日至2月13日1.5L以下的车，春节期间全市可供选择的车辆也就100多辆而已。

虽然租辆车回家过年有着不少便捷之处，但是春节前租车的人较多，因此有过租车经历的人提到，为确保租到心意的车辆还是要趁早。“春节租车订单会增多不少，而且大部分热门车型都会被提前预订。”业内人士表示，春节期间车辆需求较高，特别是临近春节还会出现一车难求的状况，所以租车还要趁早。

去年因为租车计划确定的太晚，赵先生开车回家过年的计划就泡汤了。“去年是在春节前才临时决定租车，没想到租车业务这么火爆，汽车租赁公司的人说早都被订完了。”去年没租到车的赵先生今年早早下手，“已经租到一辆7座商务车，订金也交完了，很踏实。一大家子人都能坐上，热热闹闹的回老家过年。”

新赛欧339元/天、宝来463元/天、伊兰特75元/天……据了解，春节期间为租赁高峰期，不少汽车租赁公司都准备了较多的中高低档，并且提前开启租车大幕。比如，神州租车早在去年12月1日提前60天就开始启动2016年春节期间的车辆预定，即12月1日可以预定2016年1月30日的用车。

## 租车前多留意合同条款

租车市场的车辆从哪里来？记者发现，来源主要有两个渠道，一个是租车公司自有，另外就是私家车主签约提供给租车公司。

一般租车公司，都会多少购置一些自有的车辆，用于出租，几年后再将车辆当做二手车转卖。而对于北上广等限购摇号的大城市，租车公司更多只能依靠私家车主来提供。在各租车公司的官网上，都有明显的入口，车主可以填写详细资料，普通车辆大概每月可以获得2000元至6000元的收入，高档车辆每月可以获得上万元收入。

“我之所以愿意把车给租车公司，是因为我把这个当成理财了，每个月能出租25天左右，可

以获得比较可观的收益。”给租车公司提供车辆的赵先生说。赵先生是北京人，将他名下的两辆车签约给租车公司了。

在租车细节上，赵先生发现租客租车有一个习惯，愿意选择离自己近的地方，因此，赵先生在租车软件上的交车地点，都会写二环或者三环交通方便的地方，以便提高成单率。

“正式出租车是2014年国庆节从重庆回来后，因为在家里休息比较无聊，就在逛租车公司手机APP，其实一个月前已经注册好了车主身份，当时没想过要出租，只是看到推广，感觉这模式很新颖，理论上是可行的，最关键的是我想免费安装定位盒子，心里想着反正免费用，也相当于给自己的爱车多加一把锁，所以就毫不犹豫地注册并顺利安装了，然后就在平台潜水观察了差不多一个月左右，才下定决心出租。”私家车主李先生说。

“一开始我母亲是反对的。但是后来我把租车收益账号绑定到我母亲的银行卡上，她看每个月都好几千块钱的收入，也就不说什么了，还偷偷乐。因为我自己平时花钱有点大手大脚，但是有了租车的收入，收支平衡不成问题，每个月能有很多盈余。家里人对我也非常满意。”私家车主俞说。

因为春节大多数私家车主要自己用车，而租车公司自有车辆有限，各租车平台上车源立即显得紧张起来，租车市场立即供不应求。

对于租车回家，消费者在行动前还需要多动动脑子，这其中的学问也不少。对此，有过多次租车经历的王先生介绍：“租车时还是要到相对大的、有名气的汽车租赁公司，这样会多些保障。还有，签订租赁合同很关键。这时，要特别留意其中的条款。”

提到租车的价格，怎么才能实惠？专业人士也给出提示。首先要多关注租车公司的相关信息。有的公司会推出一些优惠活动，比如长租有一定的折扣，这也可以抵消一些春节期间租车的租金。其次要注意起租时间，不同的租赁公司对于起租时间的规定不太相同。再有是关于预付定金和取消订单产生的违约金。

据了解，客户下单后需要尽快付款，关于预付租金金额，不同的公司有不同的规定，客户需特别注意，以免被视为无效预订，关于取消订单产生的违约金，消费者也要重视。此外，租车时还要注意检查车况。