



开学季咋成烧钱季?

莫让这些“高配”增加家长经济负担

□本报记者 王路曼 陈曦 孙艳文/摄

暑期即将结束，又是一年“开学季”，可最近记者从很多职工家长口中了解到，这并不是一个让人十分愉快的季节。“‘开学季’简直就是‘烧钱季’啊！开学前的各种花销让我几个月的工资一下子就全没影了。”职工刘艳向记者抱怨，孩子除了像以前一样，要求更换更高端的电子产品外，又有了很多新想法。经过调查，本报记者也了解到很多开学季的“新高配”，开销惊人不说，项目更是多种多样。



【现象】

高额“软包装”培训补习班开销大

“一年的培训费用是13800元，我觉得您既然准备让孩子学了，就多报几年更优惠，一般都是报三年的课程，打完折一共35000元，非常合适。”“好吧，报吧，既然准备学，就让她坚持学下去，那就交三年的吧。”在大兴区一家知名度很高的少儿英语培训机构，家长王宇给女儿刚报完名。

之后，课程咨询老师给王宇的女儿安排了一次试听课程，王宇则在家长等候区等着女儿一个半小时后下课出来，因为有WIFI，等候区坐满了家长，其中还有几位家长都是近一两年来报名的，孩子在上试听课程。

“我看您的孩子也是刚才报的名，跟我家的差不多大，二三年级？”“我们开学上三年级。”“哦，那跟我家的一样大。”王宇和邻座的一位家长聊了起来。那位家长说，她是孩子同学的家长介绍过来的，上个学期英语成绩最差，才考了85分，没办法就连老师都推荐在外面报个培训班。“我真是后悔当初没早点儿给他报，我看人家都是3、4岁就开始学英语，现在成绩跟不上，赶紧补救。”这位家长说。

要谈资要面子小学生要出国游

“眼看就要开学了，老师布置的作文，我们还没有完成，真不知道该怎么办。”说起孩子的暑假作业，从事出版行业的王女士一脸愁容。

王女士的女儿甜甜在西城区某小学上学，暑假之后要升三年级。这个暑假，语文老师给甜甜班上的同学们都布置了一项作业——《××一日》，要求大家利用暑假外出游玩的机会，细心观察当地景色、建筑，体验当地的风土人情，写下一篇作文。

“我原本觉得，这个作业挺好的，因为暑假，家长们一般都会带孩子出去玩，如果老师没有留这样的作业，小孩子可能去过、看过、玩过就算了，但是有了这个作业，她就会认真地准备，我也希望能借此培养孩子的观察能力、交往能力和写作能

力。”王女士说。王宇女儿的情况和这位家长差不多。女儿开学该上三年级了，数学、语文成绩都还不错，可就是这英语让王宇犯了愁。“我觉得咱们家里就没有英语环境，老师教的再快些，孩子一跟不上，自然就对它不感兴趣了。”“没错，人家学的早的，上小学以前都学两三年了，咱这零基础的肯定吃亏！”

咨询部的杨老师告诉记者，像王宇女儿这种情况在他们培训中心非常普遍，很多上了小学以后发现英语跟不上的孩子都来报培训班，想赶超一下。开学临近，前来报培训班的家长增多了不少，有的还是组团来的，小区里几个小伙伴一起报名，或者一个班的同学3、5个一起。

还有一种情况是，刚入小学的新生，爷爷奶奶、姥姥姥爷出钱报名，算是新学期长辈送孙子的礼物。现在的孩子什么都不缺，使用的东西老人家也买不好，干脆送个课外班的培训费。“有一个阿姨就是，她看周围的孩子都报各种兴趣班，就准备给孙女也报个班，打听到我们这儿，这不给孙女一口气交了三年的培训费，现在的老人真是舍得

给晚辈花钱，学习投资更是不差钱。”杨老师向记者介绍。

“这回真是下了血本了，一年一万多的培训费，我一下交了三万五。”“我一下交四年的呢，我一想，四年正好小学毕业，一下都交了得了。”聊完后悔当初没给孩子早报英语班，王宇和这位家长又聊到培训高额的费用。“唉，现在养个孩子真是烧钱啊！每次开学前都得花一大笔，咱这钱也算是高额的‘软包装’了。”

一个半小时后，试听课结束了，看到孩子们出来了，家长们赶快过去询问老师，孩子们上课的情况。“挺不错的，孩子们接受能力都挺强的，很快就适应我的节奏了。”老师对家长们说。“感觉怎么样啊？”王宇问女儿，“这英语课太有意思啦，像做游戏一样！”王宇的女儿告诉妈妈，很愿意上这个培训班，比学校里干巴巴地听老师讲有意思多啦。

听到女儿反馈，王宇心里踏实多了，她告诉记者，只要孩子愿意学，我觉得这钱就没白花，费用虽说不低，但坚持下去肯定能有效果，就盼着女儿能踏实学下去吧。

很多同学都围在一起，讨论去哪个国家玩了，吃了什么好吃的，可是她都没话说。“我问我妈，妈也不经常带你去博物馆、公园，也带你去过通州、延庆采摘过水果啊！她立刻反问我，那些地方能跟美国比吗？”说到这里，王女士也无奈地摇了摇头。

在王女士的眼中，女儿甜甜算得上是一个“好孩子”，平日里勤奋好学，成绩也不错，而且在钢琴、唱歌方面也有专长，很让她骄傲。可是从去年开始，她就发现女儿有点“不对劲”了。

“她以前回家就写作业，或者讲讲班里发生的趣事。可是现在，她经常跟我说她们班上的哪位同学买了一个多好看的书包，用了哪个国家产的水杯，去哪里度假了，表情非常的羡慕。有时候，还央求我，也给她买。”王

女士说。最初，王女士打算带女儿到山东青岛旅游，让女儿到海边游泳。结果女儿听了她的计划，非常不高兴。“她非要出国玩，说她的同学们暑假都是出国，有的还要去好几个国家。我没同意，她就说如果不出国，作业就不写了。”

“我们一家三口出国玩一趟，没个几万块钱可下不来。我和孩子的爸爸都是普通职工，收入有限，而且还有房贷的压力。不过，即便我们自己在生活方面的开支比较节省，可是，在培养孩子上却从来不会吝啬。”王女士说，“我经常给她买一些好的课外读物，有时间也会带她到各种博物馆、名人故居游览。”

这次，女儿哭着跟她说，之前，一有假期再回学校的时候，

女士说，“开始，我就教育她，现在的主要任务就是好好学习，快乐成长。这些物质方面的东西，并不会让她学习成绩更好，也不会让她的生活更充实。最初，她还会认真听一听，几次之后，就开始不耐烦，甚至会犟嘴了。”

最近，王女士在家长微信群里发现，好几位家长都带孩子出国了。不是美国、英国这样的发达国家，就是马尔代夫、巴厘岛这样赫赫有名的度假胜地。有的家长还说，希望孩子能多见见世

追根溯源 家长要先以身作则

“对于孩子很明显的攀比心理，不管是家长还是老师，都要正确的引导。”国家二级心理咨询师蔡瑞文在接受记者采访时表示，首先，家长要了解孩子的心理，找出导致孩子相互攀比的原因。比如，有的孩子是因为身边的同学比较追求物质享受，他产生了从众心理；有的是因为内心缺乏自信心，希望通过物质来吸引别人的注意力；还有的孩子

量力而行 原则问题家长态度要坚决

可能是受到了别人某方面的嘲笑，从而产生的逆反心理……蔡瑞文告诉记者，但不管是什么原因，他都建议，家长要以身作则，端正自己的消费观念，这样才能在孩子面前树立正确的价值观念。“要知道，家长是孩子的第一任老师，正如一面镜子，孩子很容易模仿家长的行为，从而产生与家长相似的价值

观。”

委婉引导 注意方式方法

对于高端电子产品、高端出游，还有高端补习班的诱惑，家长切记要根据自身家庭状况，量力而行。”蔡瑞文说，面对孩子提出的要求，家长不能一味地全盘满足，一定要讲原则。但对于很多家长来说，孩子的“软磨硬泡”或者“大哭政策”往往是家长最难招架的招

数，对此，国家二级心理咨询师郑云珍表示，“孩子在提出要求的过程都是试探性的过程，所以，在面对原则性问题的時候，家长的态度一定要坚决。”

面，所以这趟外出，还带孩子住了五星级酒店、吃了米其林餐厅。

王女士无奈地说，这个暑假，看女儿总是闷闷不乐，她也很难过。“前几天，我上网查过了，到日本、韩国，或者泰国之类的，大多在4000元左右，还可以接受。实在不行，就选一个地方，带她去一次。”

“只是，我觉得，一直以来，自己的教育方式没有问题，可是不知道为什么孩子现在变成了这样。”王女士纠结地说。

【建议】

数，对此，国家二级心理咨询师郑云珍表示，“孩子在提出要求的過程都是试探性的过程，所以，在面对原则性问题的時候，家长的态度一定要坚决。”

与此同时，家长可以借此机会，教育孩子学会量力而行，帮助孩子树立正确的消费观。

最后，郑云珍提醒家长，孩子的教育过程是需要循序渐进的，引导孩子树立正确的消费心理不是一朝一夕的事情。特别值得注意的是，家长要懂得委婉的引导，注意过程中的方式方法，这样才更有益于孩子的身心健康。

郑云珍给记者举了个例子，曾经有一个小男孩，因为同学去了埃及旅行，回来说了很多有意思的见闻，于是男孩也想

去埃及旅行。男孩的家长面对孩

子的要求，首先拒绝了他“马上去”的请求。然后告诉男孩，他可以把去埃及旅行当成自己的梦想，如果想去埃及，就要做好经济和文化两方面的准备。于是，男孩开始阅读关于埃及的书籍，并利用假期做零工的方式，积攒财富。最后，男孩通过自己的努力，完成了梦想，并把“树立梦想点亮人生”的态度延续了下去。

“家长不妨学一学这样的方式方法。”郑云珍笑着说。