



薛连既是老板又是服务员。客人来了，她都要亲自一展茶艺。



晚饭后，薛连、操华趁孩子玩耍时商量将茶馆扩大为生活馆的事宜。



# 职工创业故事 白领薛连创业记

□本报首席记者 边磊 文 记者周世杰 摄

说起创业的终极目标，薛连一边不紧不慢地泡着茶，一边说：“我希望让人们感受到不一样的生活方式。”

曾经做了9年外企白领，有着不错的收入，然而，在事业已经进入平稳发展的时期，薛连选择了辞职，专心经营起自己的这家茶馆：巷口红茶。

“当白领的时候很忙，因为我是日资公司的总务官，人事、财务、行政，都要由我负责，可以说每天早晨8点开始，座机、手机、QQ就停不下来。最重要的是，几乎见不着孩子。”薛连将白领生活描述得有些不堪回首。

巷口红茶位于东城区北锣鼓巷和华丰胡同交叉处，2010年开业时，南锣鼓巷已经声名在外，这里还是百姓生活的寻常巷子。当时为了稳妥起见，薛连选择边工作、边创业。最初的面积只有20多平方米，是个很受文艺青年喜爱的咖啡厅，经营西式简餐和各种风味的茶及咖啡。那个时候光顾这里，可以喝上薛连亲手烹制的奶茶，许多老顾客对那个味道赞不绝口。

小店的开张，使薛连比过去更忙。由于当时经营状况不错，薛连决定扩大面积，将原来22.5平方米的小店扩大到50平方米，并将风格由偏西式的舒服的沙发、西式咖啡厅，改变为纯中式的实木桌椅及茶饮。

“扩大面积后，反倒‘空’了。”风格的转变，一度使小店经营陷入危机。抉择摆在薛连面前：辞职或关张。

▲ 早晨刚一开门，操华和过往的老街坊们打招呼。

► 来这里的顾客已和他们夫妇成为好朋友。

2013年底，她做出选择：彻底辞职，专心经营小店。对她来说，这意味着放弃了一份不错的、稳定的收入，而面临着新的、未知的挑战。

专心于巷口红茶的薛连，通过组织不同形式的活动，让小店每天都有不错的人气，也结交了不少好朋友。许多老顾客甚至有茶馆钥匙，可以随时来喝茶、休息。

“当时就是突然间想明白，一个人精神生活痛苦，他周围的

人也不会快乐。”薛连对自己当初的选择很满意，“现在天天可以看见孩子，精神十分放松，做的完全是自己喜欢的事，将工作和兴趣完美地结合起来。”

随着经营规模的扩大，巷口红茶又在寻求更大的发展空间，现在，薛连希望找到一处二三百平方米的房子，将茶馆扩大为生活馆，里面不但可以喝茶、聊天，还可以静修、做素食、波疗，让更多的人体会到不一样的生活方式。



很多顾客在这里喝茶、发呆、聊天放松自己心情。

