



“微商并不像大家说的那样，拿着手机动动手指就能赚钱。其实很辛苦，比我之前的工作更辛苦。”采访一开始，郁凌云就开门见山地指出大众对微商的误区。

1986年出生的她，毕业后在一家经营房地产家居行业的网络媒体做销售工作。“那时候工作强度就很大，每天都加班到8点以后才下班，但是现在比原来大多了，每天7点多起床，要工作到后半夜1点才能休息。”郁凌云回忆说。

白领辞职做微商 一年赚了上百万

郁凌云：一辈子的梦想一年就实现

□本报记者 刘欣欣 文摄

晋级辣妈后辞去工作 抓住商机经营微商

2014年的春节，休足了4个月年假的郁凌云该回公司上班了。这时的她在考虑是回去继续那份收入不菲、但不知何时才能受到重用的工作，还是自己做什么。

“我是一个很有主见的人，我一直希望能拥有属于自己的一份事业。”郁凌云大学时就在淘宝上开过店，经营的不错，但毕业后因为领导的要求，她把店铺关闭了，一心扑在工作上。

一次偶然的机会，爱美的她在论坛上发现了一款面膜，很多人向她推荐，说效果不错。于是，她就在淘宝上找到一个销售这款面膜的卖家。由于那是春节期间，店家的旺旺自动留言邀请买家加他的微信。

郁凌云加了对方的微信，她说她一下子就意识到了这是一个商机。“我发现他在微信里边发广告，这太神奇了，我相信自己的眼光没有问题。”于是，她离开了工作多年的传媒公司，开始了自己的微商创业之路。

经过亲自试用，郁凌云锁定了目标产品，先期投入了20万元，购买了第一批货物。“我放弃了比较稳定的工作，还需要投入一大笔钱，未来都是未知数，我就是想逼自己一下，看看自己有没有这个能力。”郁凌云告诉记者。

老公给半年时间 称做不起来就回家带孩子

起初，郁凌云的老公和家人并不支持她这样做。“我老公说给我半年的时间，如果做起来最好，做不起来的话就让我回家带孩子。”郁凌云说，那时她真心压力很大，因为老公的这句话，她付出了很多。

一切都是未知数，家人的不理解、不支持并没有击败郁凌云。她用自己的积蓄，并找朋友多方筹措了20万元，做起了女性

美容用品的销售。

货到了，她把货搬进了自家客厅。“我们家装修得很漂亮，瞬间就变成仓库了。”郁凌云笑着回忆起那段略带心酸的经历。

最初的前三个月，由于没人引导，郁凌云就只能通过看别人是如何经营自己的产品来学习，同时还要不断开发自己的客户。她的销售技巧就是这样一点一点摸索出来的。

她一边使用产品一边在朋友圈里进行分享。“不知道是朋友出于信任，还是想帮我，很快就有人开始跟我拿货了。”郁凌云的同学、朋友、邻居不仅自己购买她的产品，还推荐自己身边的朋友购买。就这样，她发展起来了她的第一批客户。

“我的儿子快两岁了，我几乎没有怎么抱过他。一直都是我婆婆帮我们带孩子，每次喂母乳，几乎都是婆婆求着我，我才放下手机给孩子喂。”收获的背后是满满的心酸。每天从早上起床到夜里收工，郁凌云几乎都是坐在自家客厅的沙发上操作手机。“就是在喂奶的那段日子里，因为总是忘记给孩子定时喂奶，我几乎每个月都要得一次乳腺炎，发烧到40℃以上。”

一年赚上百万 形成万人销售团队

通过一年多的时间，如今的郁凌云已经构建起来了万人的销售团队，她称之为“云家族”。

“我的员工来自全国各地，成员整体素质都最高，我们的目标就是做微商中最专业的名媛团队。”郁凌云继续介绍说，她们目前在做的是一个公司性质的规范的管理，在每个团队中，大家各显其能。“有的人擅长设计图片，有的人擅长人际沟通，大家都会贡献出自己的好主意。”

通过微商，郁凌云实现了从小白到大咖转变。她告诉记者：“年赚几百万是有的！谁能想到，一辈子的梦想用一年的时间就实现了。”

“一点都不夸张，有些人不

相信微商能赚到几十万，甚至上百万。但当我真正走近她的时候，我发现这是真的，不是靠吹出来的，是她靠努力获得的。”谈起郁凌云的成功，她的家人白海燕表示。机遇也很重要，郁凌云很敏锐地抓住了这个机会，而且有很强的执行力，这也是她成功的秘诀之一。

郁凌云在东北的一个代理商，一开始很不能适应销售的角色，成绩也很不理想。她就多次抽出时间给对方进行一对一的指导，教导她要亮出自己的生活态度和销售见解。很快，用郁凌云的话说就是，“她瞬间爆发了。”

“她在一个国企上班，每个月工资2000多元，后来通过代理我的产品每月收入能到一两万，于是她直接辞职了，因为她上班耽误她赚钱，而她非常需要钱给孩子改善环境。如今，她的月收入能达到10万到15万了。”郁凌云向记者讲述道。

这样的例子在郁凌云创建的“云家族”中非常常见。“我在山东的一个代理，算是在三线城市生活，之前一直觉得挣钱是很难的事情，但是通过自己的努力，现在给妈妈买的沙发就要花掉几万块，还给自己换了一辆宝马车。”

“对很多人来说，这是一个机遇，是一个能改变整个人生的机遇。”郁凌云说就是这份责任和压力一直推着她向前走，想停也停不下来。

回看自己的微商之路，郁凌云说一路走到今天，很心酸，很艰辛，但是义无反顾。“我觉得很值得，觉得很荣幸，感谢这个时代，感谢微商给我们提供的这个机会。”

■简讯



混凝土千米泵送 全球首次试验成功

本报讯(记者 马超 通讯员 李彦贺 杨迪成)7日上午，全球首次混凝土千米泵送试验在深圳平安金融中心取得成功，这意味着中国建造千米超级摩天大楼不再遥远。

混凝土是建筑物最重要的原材料，如何配制出千米级高楼所需的混凝土，如何将其泵送到千米高空是建设千米高楼无法跳过的难题。为此，中建一局联合清华大学等多家单位，先后完成了水平长度与竖向高度的转换关系研究，解决无千米高楼实现千米泵送的根本难题，定制大功率泵送设备和高强、高耐磨、低摩阻力泵管，研制出具备良好泵送性能的高强度混凝土，成功实现了1000米高程的泵送。

平安金融中心总承包商中

建一局称，依托平安金融中心工程，该局投入上百万资金进行了相关技术攻关与试验准备，经过近500个日夜的科研攻关，最终成功完成了C100混凝土千米泵送试验。

C100混凝土指的是混凝土抗压强度为100MPa的混凝土，即1平方米C100混凝土上能承受一万吨的重量。当前，国内C100混凝土研发与使用高度尚在探索中，将C100混凝土泵送到1000米完全是建筑行业最前沿的探索。

专家认为，中建一局此次千米泵送试验的成功，标志着中国已经完全掌握铸造千米高楼的核心技术和关键的数据材料，也标志着该局初步具备了建造千米高楼的技术力量。

土木公司以史为鉴 秒解“三严三实”

本报讯(通讯员 饶昕昕)“奴隶社会时期的周公，代理天子职权直到周成王成年，为‘成康之治’奠定了基础。周公在严以用权时就做到了慎用权力，敬畏权力……”7月3日，中建二局土木公司首堂“三严三实”专题党课开课，党委书记蔡宝卷从历史的视角，为全公司党员干部上了一堂生动的“三严三实”专题党课。

为了确保党课取得实效，该公司党委精心准备教案，紧

紧围绕“严”和“实”，梳理了古代“三严三实”的小故事，从“尚德、畏权、慎行、有识、有志、正心”六个方面秒解“三严三实”。

此次专题党课教案还以“一图解读”的模式在该公司微信公众号同步发布，线上图文并茂、线下以史为鉴的形式帮助党员干部们深入地理解了“三严三实”的重大意义，“不严不实”的严重危害及“何严何实”的具体要求。

台湖百姓讲述身边最美故事

本报讯(记者 卢继延)“我用真心的微笑为每一位就诊的患者送去了温暖，在他们开心的笑容里我似乎每天都在探索中寻找着一个答案……”台上，宣讲员们用质朴的语言、诉说着一个个平凡而美丽的人生故事。

近日，台湖镇“台湖榜样”百姓宣讲团走进道德讲堂巡回宣讲活动在镇机关进行了宣讲。台湖镇百姓宣讲团共由10人组成，其中7人是“台湖榜样”本人，他们宣讲的人物事迹均选

自台湖镇历年来评选出的“台湖榜样”。

巡回宣讲活动中，宣讲员们将榜样人物的故事分享给大家，向大家充分展示了台湖人勤勉奋进、百折不挠的精神和勇敢追求美好生活的人生姿态。台下的听众，无不被他们的事迹所动容。

接下来，台湖镇百姓宣讲团还将陆续走进镇域内各村、社区、企事业单位，他们将充分借助百姓宣讲教育平台，将身边的正能量一直传播下去。



走转改 行进京华大地 讲述精彩故事

线索征集邮箱: ldwbgh@126.com